

Por qual razão tantas pessoas desembolsam quantias exorbitantes em uma Ferrari ou em outros veículos dessa categoria distinta?

Seria pelo conforto? Pela velocidade? Pela segurança? Em alguns casos, sim.

Entretanto, na maioria das ocasiões, a motivação é bastante peculiar: STATUS.

Indivíduos com recursos financeiros para adquirir automóveis de elevado valor, ultrapassando a marca de 1 milhão de reais, não estão dispostos a investir tanto dinheiro em um mero veículo que se torna um Passivo. Carros nessa faixa de preço demandam despesas consideráveis, especialmente no Brasil, onde o seguro pode ultrapassar a marca de 280 MIL REAIS, como é o caso da Ferrari 488 Spyder, e o IPVA alcança a cifra de 120 mil reais anualmente.

Agora, você deve estar se questionando: Se um automóvel dessa natureza traz consigo tantos encargos, por que tantas pessoas decidem adquiri-lo?

A resposta está contida em uma frase que frequentemente mencionamos: "Se você deseja ser bem-sucedido, precisa estar rodeado por pessoas bem-sucedidas." - Tony Robbins

É raro encontrar um proprietário de uma Ferrari que não conheça, no mínimo, outros 10 proprietários de Ferraris.

Além de comercializarmos um "sonho", como proclamamos em nosso slogan, buscamos proporcionar uma experiência singular. A Fragatta compromete-se a estabelecer essa conexão com cada cliente da empresa, oferecendo eventos exclusivos, encontros especiais, acesso a locais diferenciados e outros benefícios opcionais.

Almejamos que essa experiência ultrapasse a simples aquisição de um carro de luxo e proporcione uma sensação de pertencimento a um grupo seletivo. A Fragatta está aqui para proporcionar essa vivência extraordinária aos nossos clientes.